



RUS RENTAL

ЭЛЕКТРОННЫЙ ВЕСТНИК РОССИЙСКОЙ АРЕНДНОЙ ОТРАСЛИ (ВЫПУСК 1)

КРУПНЕЙШИЕ

АРЕНДНЫЕ

КОМПАНИИ

РОССИИ

ИТОГИ 2010



РУСРЕНТАЛ
УЧЕБНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР
www.rus-rental.com



ЕДИНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ
СИСТЕМА АРЕНДНОЙ
ОТРАСЛИ РОССИИ
www.b2b-rent.ru

ОТ ОРГАНИЗАТОРОВ

Уважаемые коллеги!

Мы рады представить Вам новый совместный проект учебно-исследовательского центра «РусРентал» и интернет-системы B2B-RENT - издание электронного вестника российской арендной отрасли «РусРентал».

Идея издания вестника возникла во время подготовки рейтинга крупнейших арендных компаний России по итогам 2010г., когда стала очевидной необходимость специализированного издания, освещающего работу российского арендного бизнеса.

Нам бы очень хотелось создать единую площадку для общения между руководителями российских и иностранных арендных компаний, строительных предприятий и компаний-производителей техники и оборудования. Кроме того, в каждом выпуске вестника планируется публикация информационно-аналитических материалов с целью обеспечить арендные компании России необходимой информацией для повышения их эффективности и конкурентоспособности.

Мы надеемся, что с помощью вестника «РусРентал» мы сможем представить арендную отрасль как самостоятельную отрасль экономики России с серьезным потенциалом развития и существенно повлиять на рост популярности аренды в нашей стране.

Содержание будущих выпусков вестника «РусРентал»:

- Новости рынка аренды строительной техники и оборудования
- Аналитические обзоры и исследования
- Интервью с экспертами российского и международного рынков
- Анализ текущей ситуации и тенденций развития арендной отрасли России
- Обзор новых технологий, нового оборудования и программного обеспечения
- Обмен профессиональным опытом между предприятиями отрасли
- Обсуждение вопросов деятельности Российской Арендной Ассоциации

Первый выпуск электронного вестника «РусРентал» посвящен итогам проведения рейтинга «Крупнейшие арендные компании России по итогам 2010г.», который проводился совместно учебно-исследовательским центром российской арендной отрасли «РусРентал» и интернет-системой B2B-RENT.

Организаторы проекта убеждены в перспективах существенного роста рынка аренды в России и признательны всем профессиональным участникам рынка, принявшим участие в данном проекте. Можно с уверенностью утверждать, что компании, представленные в рейтинге, будут определять развитие арендной отрасли в России в будущем.

Кроткий Н.А., Президент компании B2B-RENT
Ажаурова А.Ю., Директор учебно-исследовательского центра «РусРентал»

ОГЛАВЛЕНИЕ

От организаторов	2
Оглавление	2
Введение.....	3
ТОП 20	5
ТОП-20 Плюс	8
ТОП-5 по сегментам рынка.....	9
Арендная отрасль в лицах	10
Rus Rental	13

ВВЕДЕНИЕ

Методика составления рейтинга

Рейтинг крупнейших российских компаний, сдающих в аренду строительную технику и оборудование, организован учебно-исследовательским центром «РусРентал» совместно с интернет-системой B2B-RENT в рамках масштабного исследования арендного рынка России. Подробная информация о данном исследовании размещена на сайте www.rus-rental.com.

Прием заявок на участие в рейтинге проводился в апреле-мае 2011г., информация о проведении рейтинга была опубликована на сайтах ведущих отраслевых СМИ. К участию приглашались все российские компании, предоставляющие услуги аренды строительной, грузоподъемной техники, оборудования и инструмента.

Результаты рейтинга отражают состояние арендной отрасли России в сегменте «Строительная техника и оборудование» на 01.01.2011г. и выявляют основные тенденции развития как отрасли в целом, так и отдельных ее направлений:

- аренда строительной техники,
- аренда грузоподъемной техники и оборудования,
- аренда строительного оборудования, инструмента, опалубки и лесов.

Для оценки российскими арендными компаниями была предоставлена следующая информация:

- общие данные о компании: полное название компании, год основания компании (или арендного подразделения), количество филиалов/ обособленных подразделений, регионы расположения филиалов/ обособленных подразделений;
- объем продаж компании по виду деятельности «Аренда строительных машин и оборудования без оператора» за 2010г. (без НДС, в руб.) по видам техники: строительная техника, грузоподъемная техника и оборудование, строительное оборудование и инструменты, опалубки и леса;

- объем продаж компании по виду деятельности «Аренда строительных машин и оборудования с оператором» за 2010г. (без НДС, в руб.) по видам техники: строительная техника, грузоподъемная техника и оборудование, строительное оборудование и инструменты.

Решение о присвоении места в рейтинге принималось экспертной комиссией в 2 этапа:

1. анализ полноты и достоверности предоставленной компаниями информации;
2. оценка финансовых показателей участников рейтинга.

Заявки на участие подали 48 российских арендных компаний, из них 45 компаний были допущены ко 2 этапу. Из этих компаний были сформированы следующие рейтинги (в порядке убывания объема продаж):

- **ТОП-20 компаний в сегменте «Аренда строительной, грузоподъемной техники, оборудования и инструмента»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда строительной, грузоподъемной техники, оборудования и инструмента без оператора»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда строительной, грузоподъемной техники и оборудования с оператором»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда строительной техники»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда строительной техники без оператора»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда строительной техники с оператором»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда грузоподъемной техники»;**
- **ТОП-5 компаний в сегменте «Аренда строительного оборудования и инструмента».**

Итоги 2010г.

В рейтинге этого года впервые приняли участие ООО «Техстройконтракт-Сервис» и ООО «Рентал-Юнитс», которые потеснили лидера прошлого года рейтинга на 3 место.

Среди участников рейтинга на 40% увеличилось число компаний, предоставляющих услуги аренды грузоподъемной техники и оборудования.

79% опрошенных руководителей арендных компаний сообщили, что выручка их компании в 2010г. увеличилась, 14% ответили, что выручка уменьшилась, и у 7% компаний выручка осталась неизменной.

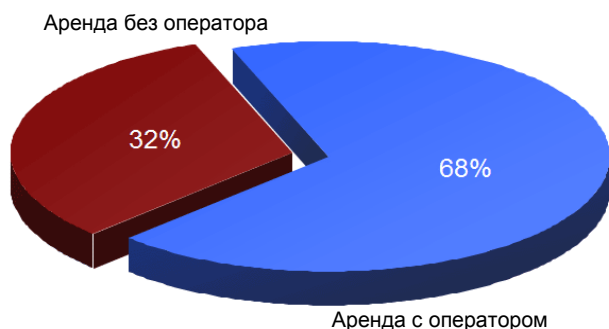


Рис. 1 Доля аренды без оператора в общем объеме выручки ТОП-20 составила 32%

Общий объем выручки ТОП-20 арендных компаний России по сравнению с прошлым 2009 годом увеличился на 19% и составил в 2010 году 3,6 млрд. рублей (так как большинство компаний, участвующих в рейтинге, являются непубличными, то объемы выручки конкретных компаний не раскрываются)



Рис. 2 Наибольший объем выручки пришелся на аренду строительной техники

По нашей оценке выручка ТОП-20 компаний составляет 35% объема продаж профессиональных игроков российского рынка аренды строительной техники и оборудования.

Таким образом, мы оцениваем общий объем российского арендного рынка в 2010 году в 10,3 млрд. рублей или 255,4 млн. евро.

Объем рынка России сопоставим с рынками других развивающихся стран: объем рынка аренды Индии в 2010 году составил 300 млн. евро, рынок стран Латинской Америки - 550 млн. евро. (рис.3). Что касается общего объема мирового рынка аренды по итогам 2010 года, его размер оценивается различными экспертами от 55 до 58 млрд. евро.

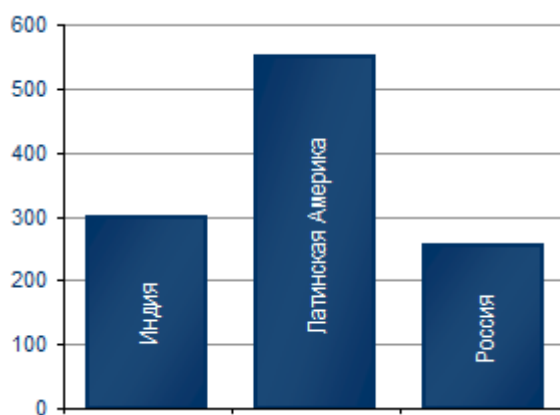


Рис. 3 Сопоставление объема рынков аренды (млн. евро)

➔ Прогнозы и тенденции

Большинство экспертов рынка аренды строительной техники и оборудования сходятся во мнении, что в ближайшие несколько лет российский арендный рынок будет расти значительными темпами. Основными предпосылками для этого являются увеличение объемов строительства в стране и рост популярности аренды строительной техники и оборудования.

Вместе с ростом рынка будет увеличиваться количество арендных компаний, расти доля холодной аренды в общем объеме аренды, к России начнут проявлять интерес мировые игроки арендного бизнеса.

Тенденцию роста рынка подтверждают оптимистичные ожидания руководителей арендных компаний: 100% опрошенных руководителей планируют увеличение инвестиций в парк техники в 2011 году в сравнении с 2010 годом, и 86% из них ожидают увеличение выручки компаний в 2011г. по сравнению с результатами 2010г.

Центр «РусРентал» и интернет-система B2B-RENT представят подробные результаты данного исследования, а также прогнозы развития российского рынка аренды строительной техники и оборудования на второй национальной конференции «Тенденции и прогнозы развития рынка аренды строительной техники», которая состоится 20 октября 2011г. в отеле Хаятт Ридженси Екатеринбург, г.Екатеринбург.

Информация о конференции и условиях участия будут опубликованы на интернет-сайтах www.b2b-rent.ru и www.rus-rental.com.

Мы благодарим всех, кто принял участие в рейтинге, и рассчитываем на долгосрочное сотрудничество в дальнейшем.

ТОП-20¹ крупнейших российских компаний, сдающих в аренду строительную и грузоподъемную технику, оборудование и инструмент по итогам 2010г. (по объему выручки, без НДС)

Позиция ²	Название компании	Город ³	Комментарии
1	ООО «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ-СЕРВИС» Директор департамента аренды: Рябов М.В. Год основания: 2003г. Регионы ⁴ : Центральный ФО; Южный ФО; Северо-Западный ФО; Дальневосточный ФО; Сибирский ФО; Уральский ФО; Приволжский ФО; Северо-Кавказский ФО	Москва	Компания «Техстройконтракт» с 2003 г. активно развивает направление аренды техники на территории РФ. На сегодняшний день подразделения аренды открыты практически во всех 100 филиалах компании по всей России. На начало 2011 года арендный парк составляет 1400 единиц техники. Ассортимент сдаваемой техники: экскаваторы, погрузчики, гусеничные краны, самосвалы, бульдозеры, катки, компрессоры, генераторы. Значимые проекты 2010г.: запуск направления по сдаче в аренду карьерной техники.
2	ООО «РЕНТАЛ ЮНИТС» Руководитель: Александров И.А. Год основания: 2006г. Регионы: Северо-Западный ФО	Санкт-Петербург	Компания Rental Units является одним из лидеров по реализации специальных грузоподъемных и монтажных работ в сфере энергетики, нефтехимического, транспортного и специального строительства. Для успешной реализации проектов компания Rental Units использует собственный парк техники мобильных кранов грузоподъемностью до 500 тонн и гусеничных кранов – до 750 тонн. Для внеклассных объектов привлекается техника грузоподъемностью до 1350 тонн. Значимые проекты 2010г.: строительство ЗСД и стадиона «Зенит» в г.Санкт-Петербург; проект Норд Стрим в г.Выборг; проект Волгоградского нефтеперерабатывающего завода в г.Волгоград; строительство морской ледостойкой стационарной платформы «Приразломная» в г.Северодвинск-г.Мурманск.
3	ЗАО «КРАМО» Руководитель: Султанова В.Б. Год основания: 2007г. Регионы: Северо-Западный ФО; Уральский ФО	Санкт-Петербург	Первый в России пункт обслуживания клиентов международного концерна Scania открылся в Санкт-Петербурге в 2007 году. Парк техники компании в России состоит из 3000 единиц современной техники по направлениям: инструмент, подъемная и строительная техника, а также модульные помещения. В 2010 году выручка компании ЗАО «Крамо» (Санкт-Петербург) возросла на 15-18% по сравнению с предыдущим годом. Значимые проекты 2010г.: открытие депо компании на базе финского строительного гипермаркета К-раута в Санкт-Петербурге, Nord Stream (строительство газопровода), предоставление техники для строительства ТРЦ «Галерея» площадью 192 000 кв.м, строительство модульного комплекса «Янино» (Санкт-Петербург), участие в «Московском Международном Автомобильном Салоне-2010» (Москва).
4	ГРУППА КОМПАНИЙ «ПНЕВМОМАШ» Руководитель: Наумов Д.С. Год основания: 1997г. Регионы: Центральный ФО; Южный ФО; Северо-Западный ФО; Дальневосточный ФО; Сибирский ФО; Уральский ФО; Приволжский ФО;	Екатеринбург	Основная сфера деятельности компании - воздушные винтовые компрессоры, поршневые, дизельные передвижные компрессоры, винтовые дизельные компрессоры.

¹ Источник: по данным компаний

² Позиция в рейтинге

³ Город расположения центрального офиса

⁴ Регионы расположения филиалов и обособленных подразделений

Позиция ²	Название компании	Город ³	Комментарии
5	ООО «ОРКЕСТР ТЕХНО» Руководитель: Кушабаев Д.М. Год основания: 2000г. Регионы: Уральский ФО	Челябинск	Один из ведущих операторов в сфере предоставления услуг автотранспорта, строительной и грузоподъемной техники в Уральском регионе. Парк строительной техники: башенные и автомобильные краны, экскаваторы, бульдозеры, самосвалы, погрузчики, автобетононасосы, автобетоносмесители, буровые установки, электростанции, генераторы, компрессоры и пр. Значимые проекты 2010г.: проект «Академический» (Екатеринбург), рудник «Сосновский» (пос. Таскино), перинатальный центр в г. Курган, жилой комплекс «Тополиная Аллея» г. Челябинск
6	ООО «АМУР МАШИНЕРИ ЭНД СЕРВИСЕС» Руководители: Скудин В.Ф., Ковтун А.А. Год основания: 2008г. Регионы: Дальневосточный ФО	Хабаровск	Официальный дилер компании Caterpillar на Дальнем Востоке, работает на территории Хабаровского и Приморского краев, Амурской области и ЕАО. Направление по аренде оборудования открыто в 2008г. Арендный парк компании состоит из нового и б/у оборудования Caterpillar. Значимые проекты 2010г.: участие в строительстве объектов саммита АТЭС 2012г. в г. Владивостоке.
7	ООО «ДЖИ-ТРЕЙДИНГ РУС» Руководитель - Бачкала К.Г. Год основания - 2007г. Регионы: Центральный ФО, Южный ФО	Москва	Является эксклюзивным дистрибьютором японских производителей TAKEUCHI и MIKASA. С 2007 года компания активно осваивает арендный рынок и является монобрендовой арендной компанией, которая работает в сегменте «Мини- техника». Арендный парк (190 единиц): экскаваторы массой от 1, 5 до 14 тонн, гусеничные погрузчики и гусеничные минисамовалы. Значимые проекты 2010г.: работа на олимпийских объектах в Сочи, на Красной поляне и в Адлере (строительство горнолыжных трасс и тоннелей, прокладка коммуникаций); работа на объектах саммита АТЭС на острове «Русский»; работы по восстановлению Большого Театра в Москве.
8	ЗАО «НАЦИОНАЛЬНАЯ АРЕНДНАЯ КОМПАНИЯ» Руководитель: Примеров И.И. Год основания: 2008г. Регионы: Центральный ФО, Северо-Западный ФО, Уральский ФО, Южный ФО, Приволжский ФО, Сибирский ФО	Москва	Филиалы компании расположены в крупнейших регионах России. Предоставляет услуги аренды, продажи и сервисного обслуживания коммунальной, строительной и дорожной техники и оборудования марок Bobcat, Doosan, Bomag и Terex.
9	ООО «ПРОМБАЗА БЕЛЫЙ РАСТ» (КАТПРОКАТ) Руководитель: Корнеев К.Г. Год основания: 2006г. Регионы: Центральный ФО, Северо-Западный ФО, Приволжский ФО	Москва	ООО «Промбаза Белый Раст» (торговая марка КАТПРОКАТ) работает в европейской части России и предлагает в аренду с оператором и без оператора строителям и арендным компаниям землеройную строительную технику ведущих мировых производителей. В планах компании расширение ассортимента предлагаемой техники и дополнительных услуг. Значимые проекты 2010г.: демонтаж фундамента гостиницы «Россия» в центре Москвы.
10	ООО «РЕНТФОРС» Руководитель: Ю.П. Фелдманн Год основания: 2009г. Регионы: Центральный ФО, Южный ФО	Москва	Rentforce LTD - дочернее предприятие голландской компании Motrak International Holding BV. Компания предлагает клиентам широкий выбор техники для всех этапов строительного процесса любой сложности. Значимые проекты 2010г.: участие в строительстве объектов для Олимпийских игр в Сочи.
11	ООО «РЕНТАЛ ТЕХ» Руководитель: Малаховский О.В. Год основания: 2006г. Регионы: Северо-Западный ФО	Санкт-Петербург	Деятельность компании Rental Tech, направлена на удовлетворение спроса клиентов по поставке импортной дорожно-строительной и землеройной техники ведущих мировых производителей. Является официальным представителем ряда заводов-изготовителей и их официальных дилеров.

Позиция ²	Название компании	Город ³	Комментарии
12	ООО «ПРОМТРАК» Руководитель: Набиев М.Ф. Год основания: 1998г. Регионы: Центральный ФО, Приволжский ФО	Тверь	Является официальным дилером и сервисным центром ООО «ЧТЗ - УралТрак» в Северо – Западном регионе. Оказывает услуги по сдаче в аренду бульдозерной техники с машинистами, а также предоставляет экскаваторы и экскаваторы–погрузчики с машинистами для дорожно-строительных работ.
13	ООО «КОВЧЕГ» Руководитель: Анохин С.В. Год основания: 2006г. Регионы: Центральный ФО	Москва	Предлагает услуги по продаже и аренде дорожно-строительной и специальной строительной техники, а также гидромолотов и другого навесного оборудования.
14	ООО «НПО «ТЭТРА ЭЛЕКТРИК» Руководитель: Абубакиров Я.Н. Год основания: 2005г. Регионы: Центральный ФО	Санкт-Петербург	Группа компаний «ТЭТРА Электрик» работает на рынке энергоснабжения более шести лет и оказывает услуги в сфере энергосбережения и энергоэффективности. Значимые проекты 2010г.: участие в подготовке концепции модернизации системы ЖКХ Псковской области, запуск нового направления деятельности компании – энергосберегающие системы освещения, обеспечение генераторными установками и сопутствующим оборудованием одну из крупнейших строек Санкт-Петербурга «Северная Долина».
15	ООО «ВЕСТА-ТЕХСТРОЙ» Руководитель: Гребенкина Л.С. Год основания: 2007г. Регионы: Уральский ФО	Екатеринбург	Оказывает услуги по аренде спецтехники для крупных строительных и производственных компаний Свердловской области, а также для малого бизнеса и частных заказчиков. Парк строительной техники: автокраны, экскаваторы, фронтальные погрузчики, автовышки, ямобуры, низкорамные площадки, длинномеры, трапы, буровые установки и пр.
16	ООО «ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ» Руководитель: Агапов А.С. Год основания: 2001г. Регионы: Уральский ФО	Екатеринбург	ООО «Предприятие «СТРОЙКОМПЛЕКТ» успешно работает более 20 лет. Значимые события 2010г.: открытие нового офиса, участие в крупных строительных проектах.
17	ООО «ГРУППА КОМПАНИЙ «ПОДЪЕМ» Руководитель: Репин Р.В. Год основания: 2007г. Регионы: Приволжский ФО, Южный ФО	Саратов	Оказывает услуги по аренде спецтехники крупным строительным и производственным компаниям Саратова, Москвы, Волгограда, так и представителям малого бизнеса, частным заказчикам полная комплектация строительных объектов необходимой спецтехникой.
18	ООО «РЕНТАЛКОМ» Руководитель: Даринцев П.С. Год основания: 2008г. Регионы: Уральский ФО	Екатеринбург	Компания работает на рынке аренды спецтехники с ноября 2008 года. Парк техники составляют гусеничные экскаваторы. Компания предоставляет технику в аренду с оператором. Значимые проекты 2010г.: участие в строительстве Международного Выставочного Центра в г.Екатеринбурге.
19	ООО «САНРЕНТ» Руководитель: Степанов А.Л. Год основания: 2008г. Регионы: Центральный ФО, Южный ФО	Москва	Специализируется на предоставлении в аренду строительной техники различного назначения в г.Москве и Московской области. Предоставляет технику в аренду с оператором и полным комплексным техническим обслуживанием. Основу арендного парка составляют новые современные экскаваторы-погрузчики и экскаваторы. С 2009 года начала оказание услуг аренды землеройной техники в г.Адлер Краснодарского края.
20	ООО «ДЖЕЙ ТРАНС СПЕЦТЕХНИКА» Руководитель: Никулин С.М. Год основания: 2003г. Регионы: Центральный ФО	Москва	Компания Jtrans существует на рынке аренды спецтехники с 2003 года. В парке находится 25 единиц спецтехники. Это в основном техника японского производства, манипуляторы и автовышки. За 8 лет работы компания выполнила около 20000 заявок более чем от 500 компаний.

ТОП-20 ПЛЮС

Нижеперечисленные компании по ряду причин не вошли в рейтинг крупнейших арендных компаний России, но, тем не менее, нам хотелось бы отметить их как значимых игроков арендного рынка:

Название компании	Город	Комментарии
КОНЦЕРН RAMIRENT Руководитель: Гриф Г.В. Год основания: 1988г. Регионы: Центральный ФО, Северо-Западный ФО	Санкт-Петербург	Финский концерн Ramirent работает на рынке аренды строительного оборудования и техники в 13-ти странах. В России работает с 1988 года и представлен тремя компаниями: ООО «Рамирент» в Москве; ЗАО «Рамирент» и ООО «Рамирент Машинери» в Санкт-Петербурге. С конца 2007 года Ramirent начал развивать сеть региональных агентств по всей России.
ООО «КОМЕК МАШИНЕРИ» Руководитель: Столбов В.В. Год основания: 2001г. Регионы: Уральский ФО, Сибирский ФО, Приволжский ФО	Екатеринбург	В сентябре 2010г в ООО «КОМЕК МАШИНЕРИ» создано новое подразделение аренды техники Komatsu. За октябрь-декабрь 2010г. выручка компании достигла объемов, позволяющих ожидать в следующем году появление компании «КОМЕК МАШИНЕРИ» в топ-листе лидеров арендного рынка России.



ВПЕРВЫЕ В РОССИИ:
**МАСТЕР-КЛАССЫ И СЕМИНАРЫ
 МЕЖДУНАРОДНОГО ЭКСПЕРТА
 АРЕНДНОЙ ОТРАСЛИ**

Учебно-исследовательский центр
 «РусРентал» представляет:

Лоуренс Кэй (США)

- ✓ эксперт арендной отрасли
- ✓ президент консалтинговой группы в сфере аренды и производства строительного оборудования
- ✓ в прошлом собственник и руководитель арендной компании, которая вошла в ТОП-50 крупнейших арендных компаний США

Лоуренс Кэй сотрудничает с:

- ✓ Американской Ассоциацией Арендных Компаний (ARA)
- ✓ Bobcat
- ✓ Caterpillar
- ✓ Komatsu
- ✓ Terex
- ✓ другими ведущими мировые корпорации.

Лоуренс Кэй совместно с РусРентал приглашают на следующие мастер-классы и семинары:

- ✓ Управление арендной компанией
- ✓ Продвижение и маркетинг арендной компании
- ✓ Продажи услуг аренды
- ✓ Организация работы сервисного подразделения

Дополнительная информация на
www.rus-rental.com



Программное обеспечение для арендной отрасли

Вы хотите сделать свой бизнес лучше и максимально увеличить прибыль...
пришло время приобрести программу Sirius!

Для Windows 98 \NT\2000\XP\Vista



Best-of-breed Rental Software

МОЩНОСТЬ

ИНТЕГРИРУЕМОСТЬ

ДОСТУПНОСТЬ

Ваш арендный бизнес серьезен, наш тоже.
 Более 20 лет мы следим за развитием арендной отрасли и действуем, учитывая все, чему мы научились. Наше программное решение Sirius на базе Windows стало оптимальным Программным обеспечением для арендной отрасли: **мощным, комплексным, интегрируемым и простым в использовании.**

Чтобы испытать на практике эффективность программы Sirius, воспользуйтесь тестовым режимом программы на сайте www.orion-soft.com или позвоните нам по бесплатному номеру **8 800 100 7368.**



Надежность,
легкость,
эффективность






ТОП-5 ПО СЕГМЕНТАМ РЫНКА

ТОП - 5 компаний в сегменте «АРЕНДА СТРОИТЕЛЬНОЙ И ГРУЗОПОДЪЕМНОЙ ТЕХНИКИ И ОБОРУДОВАНИЯ С ОПЕРАТОРОМ»

Позиция	Название компании
1	ООО «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ-СЕРВИС»
2	ООО « РЕНТАЛ ЮНИТС»
3	ООО «ОРКЕСТР ТЕХНО»
4	ЗАО «НАЦИОНАЛЬНАЯ АРЕНДНАЯ КОМПАНИЯ»
5	ООО « ДЖИ-ТРЭЙДИНГ РУС»

ТОП - 5 компаний в сегменте «АРЕНДА СТРОИТЕЛЬНОЙ И ГРУЗОПОДЪЕМНОЙ ТЕХНИКИ И ОБОРУДОВАНИЯ БЕЗ ОПЕРАТОРА»

Позиция	Название компании
1	ООО «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ-СЕРВИС»
2	ЗАО «КРАМО»
3	Группа компаний «ПНЕВМОМАШ»
4	ООО «АМУР МАШИНЕРИ ЭНД СЕРВИСЕС»
5	ООО « ДЖИ-ТРЭЙДИНГ РУС»

ТОП - 5 компаний в сегменте «АРЕНДА СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ»

Позиция	Название компании
1	ООО «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ-СЕРВИС»
2	ООО «АМУР МАШИНЕРИ ЭНД СЕРВИСЕС»
3	ООО « ДЖИ-ТРЭЙДИНГ РУС»
4	ЗАО «НАЦИОНАЛЬНАЯ АРЕНДНАЯ КОМПАНИЯ»
5	ЗАО «КРАМО»

ТОП – 5 компаний в сегменте «АРЕНДА СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ БЕЗ ОПЕРАТОРА»

Позиция	Название компании
1	ООО «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ-СЕРВИС»
2	ООО «АМУР МАШИНЕРИ ЭНД СЕРВИСЕС»
3	ЗАО «КРАМО»
4	ООО « ДЖИ-ТРЭЙДИНГ РУС»
5	ООО «ПРОМБАЗА БЕЛЫЙ РАСТ»

ТОП - 5 компаний в сегменте «АРЕНДА СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ С ОПЕРАТОРОМ»

Позиция	Название компании
1	ООО «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ-СЕРВИС»
2	ЗАО «НАЦИОНАЛЬНАЯ АРЕНДНАЯ КОМПАНИЯ»
3	ООО « ДЖИ-ТРЭЙДИНГ РУС»
4	ООО «РЕНТАЛ ТЕХ»
5	ООО «ОРКЕСТР ТЕХНО»

ТОП – 5 компаний в сегменте «АРЕНДА ГРУЗОПОДЪЕМНОЙ ТЕХНИКИ И ОБОРУДОВАНИЯ»

Позиция	Название компании
1	ООО «РЕНТАЛ ЮНИТС»
2	ООО «ОРКЕСТР ТЕХНО»
3	ЗАО «КРАМО»
4	ООО «РЕНТФОРС»
5	ООО «ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ»

ТОП - 5 компаний в сегменте «АРЕНДА СТРОИТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ И ИНСТРУМЕНТА»

Позиция	Название компании
1	ГРУППА КОМПАНИЙ «ПНЕВМОМАШ»
2	ЗАО «КРАМО»
3	ООО «НПО «ТЭТРА ЭЛЕКТРИК»
4	ООО «ВЕСТА-ТЕХСТРОЙ»
5	ООО «КОВЧЕГ»



Единая информационная система
арендной отрасли России

Повышаем эффективность арендного бизнеса

С нами проще.



Зачем покупать? Возьми в аренду!

Любые виды строительной техники и оборудования в аренду на всей территории России.

www.b2b-rent.ru

АРЕНДНАЯ ОТРАСЛЬ В ЛИЦАХ

ООО «Техстройконтракт-Сервис»



Рябов Максим Викторович

директор департамента аренды

«Рынок активно развивается, растет конкуренция. Для достижения успеха необходимо осознать местные традиции и сложившуюся практику работы – это позволит

наиболее эффективно планировать номенклатуру предложения и на разных арендных площадках предоставлять именно те услуги, которые наиболее интересны потребителям, выбрать свою нишу и своих клиентов».

ТР ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ

Концерн RAMIRENT



Гриф Григорий Валерьевич

региональный директор по России

«Доля арендных операций продолжит расти в Центральном и Северо-Западном округах России. Вследствие нехватки оборудования арендные операции получают

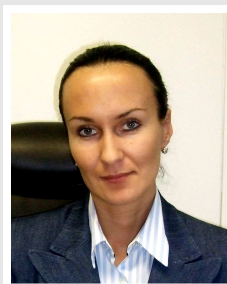
дальнейшее распространение и в других регионах. В промышленном секторе доля арендных операций также будет увеличиваться.

У арендных компаний расширится набор предоставляемых услуг и качество сервиса. Соотношение между «холодной» и «горячей» арендной увеличится в сторону «холодной».

В настоящее время многие международные арендные компании оценивают перспективы российского рынка».

RAMIRENT
LET'S SOLVE IT 

ЗАО «КРАМО»



Султанова Виктория Борисовна

руководитель ЗАО «Крамо»

«Если говорить о России в целом, то объем рынка аренды в 2011г. будет увеличиваться. По данным отчетов Jones Lang LaSalle, международной компании,

предоставляющей комплексные услуги в сфере коммерческой недвижимости, объем капиталовложений в Российский рынок вырос на 30% уже за первый квартал года и составил 1,2 млрд долларов. Но ясно также и то, что давать точные прогнозы на дальнейшее развитие в течение нескольких лет сложно ввиду постоянно меняющейся экономической картины».

С К Р А М О

ЗАО «НАЦИОНАЛЬНАЯ АРЕНДНАЯ КОМПАНИЯ»



Примеров Иван Иванович

Руководитель ЗАО «НАЦИОНАЛЬНАЯ АРЕНДНАЯ КОМПАНИЯ»

«Рынок аренды в 2011 году вырастет приблизительно на 30% по сравнению с 2010 годом. Это

произойдет в первую очередь за счёт инвестиций государства в инфраструктурные проекты, и в результате дальнейшей популяризации аренды как услуги во вторую. При этом мы не ожидаем появления на рынке значительного количества новых профессиональных и финансово состоятельных игроков как минимум до конца текущего года».

Н Р С

ООО «НПО «ТЭТРА ЭЛЕКТРИК»


**Абубакиров Ян
Николаевич**

генеральный директор ООО
«НПО «Тэтра Электрик»

«Рынок аренды ДГУ сокращается. Хотя в ближайшие несколько лет будет существовать достаточно активно, так как возобновляются

стройки после кризиса. Рынок аренды другой техники активно развивается, и будет расти примерно на 15-20%. В нынешней ситуации, особенно в условиях кризиса, рынок аренды техники, особенно строительной, выгоден по целому ряду объективных причин. Во-первых, она позволяет более точно планировать финансовую деятельность компании и выполнять обязательства по дополнительным контрактам в периоды «пиковых» загрузок собственной техники. Во-вторых, что особенно важно, фиксированная стоимость работы арендованного оборудования позволяет компаниям наиболее полно контролировать свои расходы».



ООО «РЕНТФОРС»


Юп Фелдманн

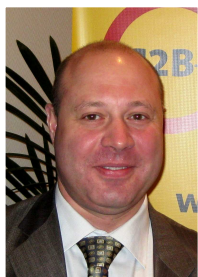
руководитель ООО
«Рентфорс»

«Я думаю, что Россия возвращается к докризисному уровню 2008 года. Мы смотрим с большим оптимизмом в будущее российского рынка аренды

строительной техники и оборудования, т.к. в настоящее время осуществляются значительные государственные инвестиции в строительство объектов к Олимпийским играм 2014, Чемпионату мира по футболу 2018, а также в иные проекты в области инфраструктуры. Кроме того, многочисленные корпоративные компании осуществляют инвестиции в свои производственные мощности».



ООО «ПРОМБАЗА БЕЛЫЙ РАСТ»


**Корнеев Кирилл
Геннадьевич**

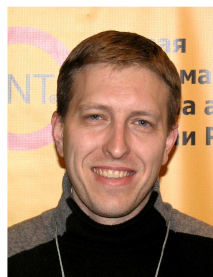
руководитель ООО «Промбаза
Белый Раст»

«Арендный рынок в 2011 году находится на новом качественном уровне: на мой взгляд, это первый «нормальный» год после кризиса.

Рынок очистился от случайных людей, в арендных компаниях проведена огромная работа по оптимизации процессов и снижению затрат, отношения с дилерами тоже стали ближе. Общение между участниками рынка перешло на новый уровень – мы стали чаще общаться в рамках НААК (Национальная ассоциация арендных компаний). Дальше этот процесс будет развиваться и приносить плоды».



ООО «РЕНТАЛКОМ»


**Даринцев Павел
Сергеевич**

руководитель ООО
«Ренталком»

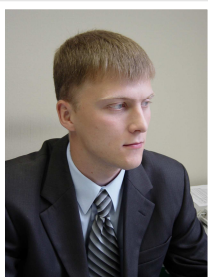
«Рынок аренды строительной техники и оборудования сейчас находится на стадии формирования его оптимальной структуры. Рынок будет

развиваться, этому есть объективные причины:

1. Восстановление до докризисного состояния и увеличение строительного рынка, его государственное финансирование;
2. Тенденция к росту самих строительных компаний заставляет их наращивать объемы выполняемых работ, но темпы капитализации зачастую не успевают за этим ростом, и это заставляет постоянно перехватываться арендной техникой;
3. Постоянный рост цен на технику и ее обслуживание снижает возможность предприятий купить технику в собственность и заставляет обратиться к ее аренде;
4. Продвижение идеи аренды "в массы" + экономический расчёт собственных возможностей = решение об аренде».



ООО «ПРЕДПРИЯТИЕ «СТРОЙКОМПЛЕКТ»



Агапов Александр Сергеевич

руководитель ООО
«Предприятие
«Стройкомплект»

«Рынок аренды техники имеет большие перспективы развития в России. На этапе роста экономики многие компании столкнулись с

дефицитом собственного парка техники. После финансового кризиса руководители стали опасаться кредитных обязательств и сейчас предпочитают брать технику в аренду».



ООО «ДЖЕЙ ТРАНС СПЕЦТЕХНИКА»



Никулин Сергей Михайлович

руководитель ООО «Джей
Транс Спецтехника»

«После кризиса оставшиеся на плаву компании будут успешно развиваться, как и весь бизнес аренды в целом.

Хотя, у меня есть мнение, что учитывая российский менталитет, будут проблемы с развитием аренды спецтехники без оператора, просто технику жалко!»



ООО «Амур Машинери Энд Сервисес»



Скудин Василий Федорович

первый заместитель
генерального директора



Ковтун Алексей Александрович

менеджер по развитию аренды

«Арендный рынок развивается, соотношение «аренда оборудования к продаже нового» будет увеличиваться».

Амур Машинери



Дистрибьютор в России
ООО «Умные машины»

КРАНЫ

www.umash.ru



**menzi
muck**

Королевский класс вездеходных
универсальных экскаваторов



Menzi Muck A61 mobile Menzi Muck A61 4x4 plus

www.menzimuck.com
Дистрибьютор в России ООО «Умные машины»
www.umash.ru



Russian Rental
THE RESEARCH & TRAINING CENTER

Учебно-исследовательский центр «РусРентал»

Полный спектр информационно-аналитических и консалтинговых услуг для предприятий арендной отрасли:

- ⊗ Исследования рынка аренды строительной техники и оборудования
- ⊗ Аналитические статьи и обзоры
- ⊗ Издание электронного вестника арендной отрасли
- ⊗ Обучение руководителей и технических специалистов
- ⊗ Управленческий консалтинг
- ⊗ Повышение эффективности работы арендных компаний
- ⊗ Тренинги по продажам
- ⊗ Составление бизнес-планов для новых проектов
- ⊗ Внедрение специализированного программного обеспечения

Тел.: (343) 229-53-91, эл.почта: info@rus-rental.com

<http://www.rus-rental.com>

Тенденции и прогнозы развития рынка аренды строительной техники

вторая национальная конференция

20 октября 2011

Отель

ХАЯТТ РИДЖЕНСИ ЕКАТЕРИНБУРГ,
г.Екатеринбург



В программе конференции:

- Динамика развития рынка аренды строительной техники и оборудования
- Прогнозы развития рынка аренды в различных регионах России
- Анализ рынка аренды по типам оборудования
- Награждение победителей рейтинга арендных компаний России по итогам 2010 года.

Организаторы:
учебно-исследовательский центр «РусРентал»
интернет-система B2B-RENT

Регистрация участников:
тел. (343) 229-53-91,
эл.почта: info@rus-rental.com